



controlware

Warum Controlware?

Mit ca. 400 Mio. EUR Umsatz und 1000 Mitarbeitern sind wir nicht nur einer der führenden unabhängigen IT-Dienstleister und Managed Service Provider in der DACH Region.

Wir sind auch innovativ, fair und nachhaltig. Wir geben unseren hochqualifizierten Mitarbeitern die Möglichkeit sich in einem dynamischen Umfeld zu entwickeln. Ein hohes Maß an Entscheidungs- und Gestaltungsspielraum gehört dabei ebenso dazu, wie ein adäquates Einkommen, attraktive Entwicklungschancen und die Vereinbarkeit von Beruf und Familie.

Wenn Du Dich angesprochen fühlst, dann bring Dich ein als:

Senior Account Manager (m/w/d) - Öffentliche Auftraggeber

Vertragsart: Full-time employee

Standort: Bundesweit

Das erwartet Dich

- Ganzheitliche Betreuung & Ausbau: Strategische Beratung und Weiterentwicklung von Bestandskunden im öffentlichen Sektor (Bund, Länder, Kommunen oder Kirchen/Sendeanstalten)
- IT-Vertrieb: Positionierung und Vertrieb unseres gesamten IT-Portfolios mit Fokus auf IT-Systemlösungen, Cloud-Infrastrukturen und Managed Services durch gezieltes Up- und Cross-Selling
- Ausschreibungsmanagement: Eigenverantwortliche Steuerung, Bearbeitung und Koordination von komplexen öffentlichen IT-Ausschreibungen von der Qualifizierung bis zur Angebotsabgabe
- Schnittstellenfunktion: Enger Austausch mit internen Fachbereichen (z. B. IT-Architekten, Consulting, Service Delivery) zur Ausarbeitung maßgeschneiderter, rechtskonformer IT-Lösungen
- Beziehungsmanagement: Aufbau und Pflege langfristiger, vertrauensvoller Beziehungen zu Entscheidungsträgern auf allen Hierarchieebenen im öffentlichen Dienst

Das zeichnet Dich aus

- Fundierte Basis: Abgeschlossenes Studium (z. B. Wirtschaftsinformatik, BWL) oder eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger, nachweisbarer Vertriebserfahrung im IT-Umfeld
- Branchen-Know-how: Mehrjährige, tiefgehende Erfahrung in der Betreuung von Kunden des öffentlichen Sektors und ein ausgeprägtes Verständnis für deren spezifische Strukturen und Entscheidungsprozesse
- Vergaberechtliche Sicherheit: Nachweisliche Erfolge in der erfolgreichen Bearbeitung öffentlicher IT-Ausschreibungen sowie sicherer Umgang mit den vergaberechtlichen Vorgaben (z. B. VgV, UVgO, EVB-IT Verträge)
- IT-Expertise: Fundiertes Verständnis aktueller IT-Technologien (Netzwerk, Cyber Security, Storage, Hybrid/Public Cloud) sowie ausgeprägtes Interesse an Trends wie IT-Automatisierung, Datensicherheit und digitaler Souveränität
- Kommunikationsstärke: Exzellente Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten, kombiniert mit strategischem Geschick und betriebswirtschaftlichem Denken
- Abschlussstärke: Hohe Kunden- und Serviceorientierung gepaart mit Durchsetzungs- und Abschlussstärke auf allen Management- und Hierarchieebenen
- Mindset: Eine selbstständige, strukturierte und flexible Arbeitsweise mit hoher Eigeninitiative sowie ausgeprägte Teamfähigkeit im Umgang mit agilen IT-Projektteams
- Sprachkenntnisse: Sehr gute Deutsch (C1-Niveau)- und gute Englischkenntnisse

Hierauf kannst Du Dich freuen

- Flexible Arbeitszeiten für Deine individuelle Lebensplanung
- Vermögenswirksame Leistungen und unsere betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsprogramme, denn Deine Gesundheit liegt uns am Herzen
- Weiterbildungsprogramme, die auf Dich maßgeschneidert werden
- Firmenwagen & Jobrad
- Eine wertschätzende Atmosphäre in einem großartigen Team
- Exklusive Mitarbeiterrabatte für eine erfolgreiche Schnäppchenjagd
- Die Arbeit bei einem der führenden Managed Service Provider Deutschlands

Jetzt bewerben

Klingt das nach Deinem Traumjob?

Dann lass uns gerne Deine Bewerbung zukommen. Auch wenn du nicht alle Anforderungen zu 100 % erfüllst, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Wenn du ein Teil der genannten Qualifikationen mitbringst und bereit bist, dich in die übrigen Themen einzuarbeiten, bist du bei uns genau richtig! Unsere Fachbereiche freuen sich schon sehr auf Dich! Schau doch gerne mal vorbei auf <https://www.controlware.de/index.html>