



Warum Controlware?

Mit ca. 400 Mio. EUR Umsatz und 1000 Mitarbeitern sind wir nicht nur einer der führenden unabhängigen Managed Service Provider in der DACH Region.

Wir sind auch innovativ, fair und nachhaltig. Wir geben unseren hochqualifizierten Mitarbeitern die Möglichkeit sich in einem dynamischen Umfeld zu entwickeln. Ein hohes Maß an Entscheidungs- und Gestaltungsspielraum gehört dabei ebenso dazu, wie ein adäquates Einkommen, attraktive Entwicklungschancen und die Vereinbarkeit von Beruf und Familie.

Wenn Du Dich angesprochen fühlst, dann bring Dich ein als:

Account Manager (m/w/d)

Vertragsart: Vollzeit / Unbefristet

Standort: Filderstadt

Das erwartet Dich

- Aktive Neukundengewinnung im Mittelstand – mit Fokus auf produzierende Unternehmen und Dienstleistern aus der Region
- Aufbau langfristiger, partnerschaftlicher Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung individueller Vertriebskonzepte zur Erschließung neuer Marktpotenziale
- Analyse der IT-Strukturen potenzieller Kunden und Beratung zu passenden Lösungen in den Bereichen IT-Security, Netzwerk und Cloud
- Präsentation unserer Leistungen vor Ort beim Kunden, auf Fachveranstaltungen und regionalen Netzwerktreffen
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Presales, Consulting und Technik um kundenspezifische Angebote zu realisieren
- Verantwortung für den gesamten Sales Cycle – von der Leadgenerierung über Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Pflege aller Vertriebsaktivitäten in Salesforce und transparente Berichterstattung

Das zeichnet Dich aus

- Kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium im Bereich IT, Wirtschaft oder Vertrieb
- Berufserfahrung im IT-Vertrieb optimaler Weise mit nachweisbaren Erfolgen in der Neukundengewinnung, idealerweise im Mittelstandssegment
- Sicheres Verständnis für IT-Strukturen und moderne Technologien (Security, Netzwerk, Cloud)
- Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick und Gespür für die Bedürfnisse mittelständischer Unternehmen
- Sicheres Auftreten, Verlässlichkeit und Kommunikationsstärke, sowie selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise

Hierauf kannst Du Dich freuen

- Flexible Arbeitszeiten für Deine individuelle Lebensplanung
- Vermögenswirksame Leistungen und unsere betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsprogramme, denn Deine Gesundheit liegt uns am Herzen

- Weiterbildungsprogramme, die auf Dich maßgeschneidert werden
- Firmenwagen und Jobrad
- Eine wertschätzende Atmosphäre in einem großartigen Team
- Exklusive Mitarbeiterrabatte für eine erfolgreiche Schnäppchenjagd
- Die Arbeit bei einem der führenden Managed Service Provider Deutschlands

Jetzt bewerben

Klingt das nach Deinem Traumjob?

Dann lass uns gerne Deine Bewerbung, einschließlich Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen zukommen. Unsere Fachbereiche freuen sich schon sehr auf Dich! Schau doch gerne mal vorbei auf <https://www.controlware.de/index.html>