Warum Controlware?

Mit ca. 400 Mio. EUR Umsatz und 1000 Mitarbeitern sind wir nicht nur einer der führenden unabhängigen IT-Dienstleister und Managed Service Provider in der DACH Region.

Wir sind auch innovativ, fair und nachhaltig. Wir geben unseren hochqualifizierten Mitarbeitern die Möglichkeit sich in einem dynamischen Umfeld zu entwickeln. Ein hohes Maß an Entscheidungs- und Gestaltungsspielraum gehört dabei ebenso dazu, wie ein adäquates Einkommen, attraktive Entwicklungschancen und die Vereinbarkeit von Beruf und Familie.

Wenn Du Dich angesprochen fühlst, dann bring Dich ein als:

Sales Consultant (m/w/d) Public Sector - NUR INTERN- Bundesweit

Vertragsart: Full-time employee **Standort: Bundesweit**

Das erwartet Dich

- Konzepte und Angebote erstellen: Du entwickelst IT-Konzepte und Lösungen für unsere Kunden und erstellst Angebote, die auf ihre individuellen Bedürfnisse abgestimmt sind – inklusive Kosten- und Nutzenkalkulationen
- Projektbegleitung: Von der Presales-Phase bis zur Produkteinführung bist du an IT-Projekten beteiligt und unterstützt das Team in allen Phasen
- Deal-Management: Du behältst die Verkaufs-Pipeline im Auge und stellst sicher, dass kein Deal verloren geht. Dabei hilfst du dem Vertriebsteam, potenzielle Kunden effizient zu betreuen
- Kundenbeziehungen aufbauen: Du pflegst und stärkst langfristige Beziehungen zu unseren Kunden und begleitest sie durch den gesamten Verkaufsprozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis hin zur Nachbetreuung
- Ausschreibungen und Projekte koordinieren: Du kümmerst dich um Ausschreibungen und unterstützt den Vertrieb bei der Projektabwicklung, inklusive Terminplanung, Aufgabenverteilung und Überwachung
- Vertriebsunterlagen: Du erstellst und pflegst Materialien und Präsentationen für das Vertriebsteam und entwickelst Vorlagen zur Unterstützung der Kundenkommunikation

Das zeichnet Dich aus

- Erfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise im IT-Bereich, sowie Kenntnisse in IT-Security, Netzwerk- und Cloud-Lösungen
- Erste Erfahrungen mit Herstellern und Distributoren sowie Wissen in den Bereichen Netzwerk (Cisco, Arista, Extreme Networks), IT-Security (Checkpoint, Palo Alto, Fortinet) und Virtualisierung (Microsoft, VMware) sind von Vorteil
- Strukturierte, eigenständige Arbeitsweise und eine starke Kunden- und Teamorientierung
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten gegenüber Kunden und Partnern
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Hierauf kannst Du Dich freuen

- Flexible Arbeitszeiten für Deine individuelle Lebensplanung
- Vermögenswirksame Leistungen und unsere betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsprogramme, denn Deine Gesundheit liegt uns am Herzen
- Weiterbildungsprogramme, die auf Dich maßgeschneidert werden
- Jobrad

- Eine wertschätzende Atmosphäre in einem großartigen Team
- Exklusive Mitarbeiterrabatte für eine erfolgreiche Schnäppchenjagd
- Die Arbeit bei einem der führenden Managed Service Provider Deutschlands

Jetzt bewerben

Klingt das nach Deinem Traumjob?

Dann lass uns gerne Deine Bewerbung zukommen. Auch wenn du nicht alle Anforderungen zu 100 % erfüllst, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Wenn du ein Teil der genannten Qualifikationen mitbringst und bereit bist, dich in die übrigen Themen einzuarbeiten, bist du bei uns genau richtig! Unsere Fachbereiche freuen sich schon sehr auf Dich! Schau doch gerne mal vorbei auf https://www.controlware.de/index.html