Warum Controlware?

Mit ca. 400 Mio. EUR Umsatz und 1000 Mitarbeitern sind wir nicht nur einer der führenden unabhängigen IT-Dienstleister und Managed Service Provider in der DACH Region.

Wir sind auch innovativ, fair und nachhaltig. Wir geben unseren hochqualifizierten Mitarbeitern die Möglichkeit sich in einem dynamischen Umfeld zu entwickeln. Ein hohes Maß an Entscheidungs- und Gestaltungsspielraum gehört dabei ebenso dazu, wie ein adäquates Einkommen, attraktive Entwicklungschancen und die Vereinbarkeit von Beruf und Familie.

Wenn Du Dich angesprochen fühlst, dann bring Dich ein als:

Team Lead (m/w/d) Account Management Finance & Insurance - NUR INTERN

Vertragsart: Full-time employee **Standort: Dietzenbach**

Das erwartet Dich

- Verantwortung für die Erreichung der Umsatz- und Ergebnisziele des Verkaufsteams „Finance & Insurance“
- Als Vertriebsprofi (m/w/d) verstärkst du unsere strategische Ausrichtung im Sinne der Kundenorientierung durch Entwicklung unserer Key Accounts, Bestandskunden sowie die Neukundengewinnung
- Du verstehst es unsere Kunden innerhalb ihrer Branche anzusprechen, durch passende Kampagnen und Marketing Mix zu adressieren sowie das gesamte Portfolio der Controlware erfolgreich bei den Kunden des Bereichs „Finance & Insurance“ zu platzieren
- Du hast die Kostenstellenverantwortung (inkl. Budgetplanung) für das Verkaufsteam „Finance & Insurance“ in Abstimmung mit der Verkaufsleitung der Region Mitte
- Zu deinem Verantwortungsbereich gehören die fachliche und disziplinarische Leitung des Verkaufsteams „Finance & Insurance“
- Du berichtest an die Verkaufsleitung der Region Mitte und trägst im Führungskreis des Verkaufsteams zur erfolgreichen Weiterentwicklung des Unternehmens bei

Das zeichnet Dich aus

- Du verfügst über ausgeprägtes betriebswirtschaftliches und technisches Verständnis und bist mit dem Geschäftsmodell der Systemintegration vertraut
- Du bringst nachweisbare Verkaufserfolge in der Branche „Finance & Insurance" mit
- Idealerweise hast du bereits Führungserfahrung mit Verkaufsteams
- Du hast Freude an der Entwicklung deiner Mitarbeiter und Kunden, brichst gerne klassische Denkmuster auf und bist ausgeprägt leistungsorientiert
- Du bist stark in strategischer Verkaufsplanung und -steuerung sowie in der operativen Führung
- Du überzeugst durch Begeisterungs- und Entscheidungsfähigkeit und setzt Prozesse zügig um
- Mit deiner Leistung baust du die Marktposition aus und schöpfst das Entwicklungspotential bei Kunden voll aus
- Als unternehmerisch handelnde Persönlichkeit sorgst du für kontinuierliche Optimierung, trittst souverän auf, verhandelst professionell und gewinnst Kunden wie Mitarbeiter für dich
- Du hast das Tagesgeschäft im Griff und bist zugleich wertschätzender Gesprächspartner (m/w/d)

Hierauf kannst Du Dich freuen

- Flexible Arbeitszeiten für Deine individuelle Lebensplanung
- Vermögenswirksame Leistungen und unsere betriebliche Altersvorsorge
- Gesundheitsprogramme, denn Deine Gesundheit liegt uns am Herzen
- Weiterbildungsprogramme, die auf Dich maßgeschneidert werden
- Firmenwagen & Jobrad
- Eine wertschätzende Atmosphäre in einem großartigen Team
- Exklusive Mitarbeiterrabatte für eine erfolgreiche Schnäppchenjagd
- Die Arbeit bei einem der führenden Managed Service Provider Deutschlands

Jetzt bewerben

Klingt das nach Deinem Traumjob?

Dann lass uns gerne Deine Bewerbung zukommen. Auch wenn du nicht alle Anforderungen zu 100 % erfüllst, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Wenn du ein Teil der genannten Qualifikationen mitbringst und bereit bist, dich in die übrigen Themen einzuarbeiten, bist du bei uns genau richtig! Unsere Fachbereiche freuen sich schon sehr auf Dich! Schau doch gerne mal vorbei auf https://www.controlware.de/index.html